

# FAGSEMINARET 2014

«Lønnsomt vedlikehold for offshore bransjen» var hovedtema for årets fagseminar, tirsdag 16. september.

Preventivt vedlikehold av offshore utstyr og installasjoner er en viktig faktor for kostnadsbesparelser og driftssikkerhet. LieOverflate samlet ledende aktører i bransjen for drøfting av utfordringer, muligheter og begrensninger som kan få stor betydning for offshoreindustrien på lang sikt.

Årets seminar var vellykket og over 30 fagpersoner fra følgende selskap var representert: Aker Solution, FMC. One Subsea, Reinertsen, ClampOn, Norske Ventiler, Head Energy, Akzo Nobel, Whitford Plastics, Uptime Centre of Competence.

Tilbakemeldingene var svært positive, der deltakerne følte at temaene både var relevante og nyttige.

Det vil i årene fremover bli et forsterket fokus på faglig innhold og gjennomgang av relevante prosjekter og caser som eksemplifiserer utfordringen bransjen står ovenfor. Ytterligere fokus på design i kombinasjon med korrosjonsbeskyttelse er også temaer vi ønsker å dekke.

## Følgende foredrag ble presentert:

### **Norway Akzo Nobel Protective Coatings**

Sales Manager Arild Larsen snakket om utfordringer med Subsea brønner med høye temperaturer. Hvilken ny teknologi er tilgjengelig, og vil teknologien bidra til forlenget levetid og reduserte kostnader. Pål Finn snakket om utvikling av nye produkter som tåler høye temperaturer i rørlinjer på havbunnen.

### **Whitford LTD UK (Xylan™)**

Julie Wright er Technical Manager – Industrial. Julie informerte om anvendelsesmuligheter for lavfriksjonsbelegg – problemløsninger og begrensninger.

### **UPTIME Centre of Competence**

UPTIME Centre of Competence ble startet i 2012, og begynner nå å få vind i seilene gjennom økende prosjektportefølje, fagnettverk og seminarer. Daglig leder Knut Vindenes orienterte om status og videre planer for senteret, samt hva senteret planlegger å gjøre innen temaet korrosjon og overflate.

### **Lie Overflate AS**

Torbjørn Lie startet LieOverflate i 2005. Han satte fokus på korrosjonsbransjens utfordringer overfor kundene og hvordan man finner de beste løsningene. Kombinasjon billige løsninger og forventning om lave driftskostnader gir rom for betydelig bekymring. Han stilte også spørsmål om hvordan man sammen kan møte disse utfordringene.